



***El acuerdo comercial con la Unión Europea ha beneficiado al Ecuador.
Hay que redoblar los esfuerzos para concretarlos con los Estados Unidos
y la Alianza del Pacífico.***

Antecedente

El 4 de julio el Ministro de Comercio Exterior, Pablo Campana, reportó los resultados del comercio internacional con la Unión Europea, ante la Comisión de Relaciones Internacionales de la Asamblea Nacional. Además, recientemente Ecuador firmó el acuerdo comercial con la Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA por sus siglas en inglés) y recibió la visita del vicepresidente de Estados Unidos en aras de mejorar las relaciones con dicho país. En este informe resaltamos los principales beneficios que resultaron del acuerdo con la Unión Europea y la importancia del libre comercio.

Análisis

Acuerdo con Unión Europea disminuye precios importados en 19%. Desde la firma del acuerdo comercial con la Unión Europea, el precio de los productos europeos importados ha disminuido un 19%. Adicionalmente, el volumen comercializado con ese bloque ha aumentado un 23% en el 2017 vs 2016, este incremento en el comercio se da tanto por el lado de las importaciones como el de las exportaciones. Ello demuestra que la mejor forma para abaratar los costos y aumentar el poder adquisitivo de las familias es abriendo las oportunidades de negocio hacia los mercados internacionales.

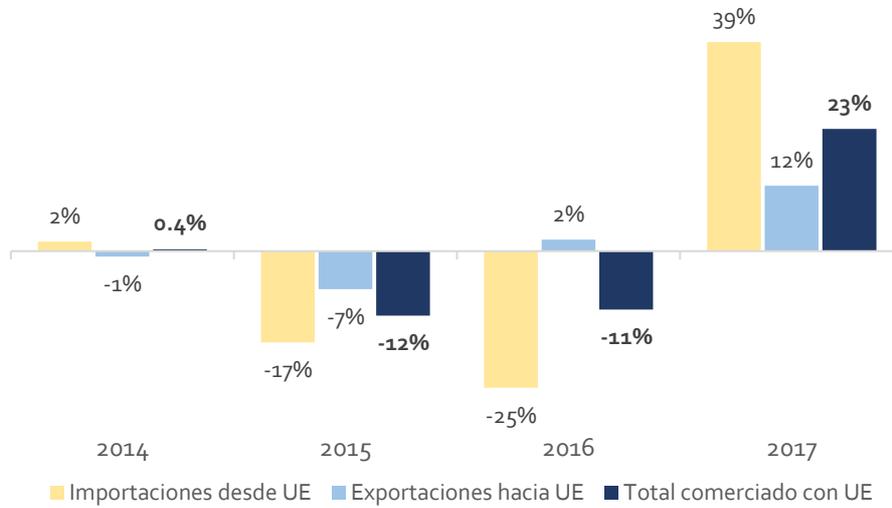
Cereales, Abonos y medicamentos entre los productos con mayor reducción de precios. Los precios de varias subpartidas importadas registran una reducción importante de precios. Por ejemplo, en los juguetes se redujeron 51%, en los cereales 35%, en los medicamentos 16%, en los abonos para agricultura 13%, y en automóviles en 9%. Asimismo, la importación en toneladas de estos productos en el 2017 se duplicó respecto al año anterior. Este aumento de la oferta incrementa la diversidad de bienes y el poder adquisitivo de las familias. Se accede a mayor variedad a menor costo.

Urgen acuerdos comerciales con USA y Alianza del Pacífico. La apertura comercial genera ciclos productivos que generan empleo, transfieren tecnología y mejoran la productividad. Ese conjunto de factores impulsa la atracción de inversión en el Ecuador. Por ese motivo es imprescindible que Ecuador busque firmar un acuerdo comercial con Estados Unidos, nuestro principal socio comercial, y consolide su entrada en la Alianza del Pacífico.

Ecuador debe ponerse al son del comercio mundial. En la última década, Ecuador ha firmado dos acuerdos multipartes, uno en el 2016 y el otro con EFTA recientemente. Lo cual es positivo, pero insuficiente. Perú y Colombia mantienen acuerdos comerciales con estos países desde el 2013, mucho antes que Ecuador. Aún más, el 99% del comercio del Perú están amparados por tratados de libre comercio.

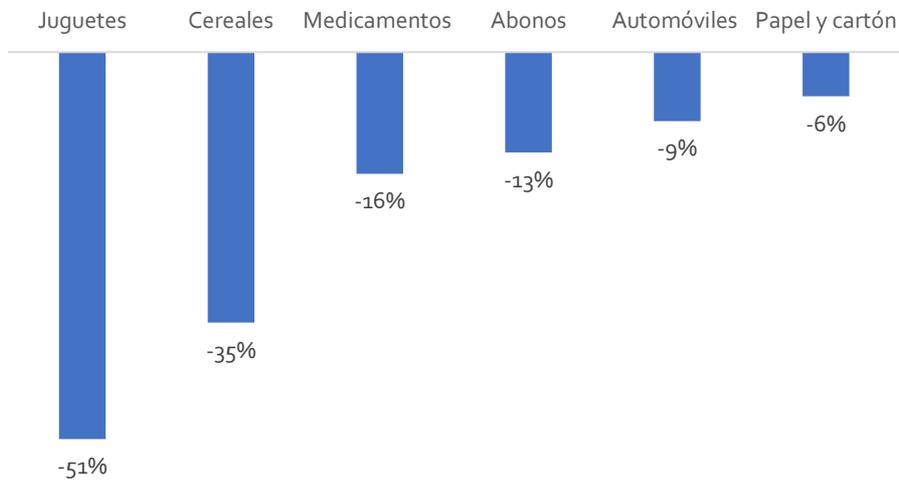


Gráfico 1.- Evolución comercio con Unión Europea



Fuente: Banco Central del Ecuador

Gráfico 2.- Variación precios productos importados desde UE



Fuente: Banco Central del Ecuador